

## رزومه علمی، پژوهشی و اجرایی



• سید حجت بزاززاده

• دکتری مدیریت بازرگانی؛ گرایش بازاریابی

• متخصص بازاریابی صنعتی و تحقیقات بازار

**E-Mail:** [seyed.hb@gmail.com](mailto:seyed.hb@gmail.com)

**Tel:** 02122733086

**Mobile No:** +989123137419

**Address:** Unit 17, Tajrish sq. Tehran, Iran

### سمت های اجرایی در حال حاضر:

- مدیر عامل موسسه تحقیقات بازاریابی ایده؛ ارائه انواع خدمات تحقیقات بازاریابی (Mrioi.com)
- سرپرست تیم تحقیقات و توسعه بازار سامانه میدون شبکه یک و سه سیما، ایران کالا و رادیو اقتصاد.
- مشاور بازاریابی بین الملل شرکت لولا فروتا مکزیک فعال در زمینه صادرات میوه های استوایی (lolafruta.com)
- مشاور تحقیقات بازار شرکت شرکت تدارکات صنایع ایران، فعال در زمینه کاغذ و مقوا بسته بندی (lipco.com)
- مشاور تحقیقات بازار شرکت بازرگانی عالم البلاد در کشور عراق (فعال در امور بازرگانی صنعت ساختمان در کشور عراق)
- مشاور بازاریابی و فروش گروه موج میلیمتری دانشگاه شریف؛ تولید کننده دستگاه های Body Scanner.
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار شرکت های خیام الکتریک و خیام کابل خراسان (Khayamelectric.co)
- مشاور بازاریابی داخلی و بین الملل جهاد دانشگاه علوم پزشکی شهید بهشتی (jdsbm.ac.ir)
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار بازرگانی جم، فعال در پخش فرآورده های نفتی (Commercialjam.com)
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار بازرگانی رئیسی، فعال در زمینه تجهیزات ساختمانی (Clinicesafa.ir)
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار بازرگانی کریمی، فعال در پخش فرآورده های نفتی (Oilco.ir)
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار، نصیر لوازم، تولید کننده قطعات خودرو (Nasirlavazem.com)
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار بین الملل، شرکت روغن موتور پردیس (Pardismotoroil.com)
- مدرس دانشگاه از سال ۱۳۹۳ تا کنون.

### سوابق اجرایی گذشته:

- مشاور بازاریابی شرکت قصر داریوش فعال در ارائه خدمات گردشگری کشور کویت در ایران (Ghasr24.com)، ۱۳۹۸.
- مدیر بازاریابی و فروش سازمانی شرکت تجهیزات ابزار دقیق سینراد (Scinrad.com)؛ ۱۳۹۷.
- مدیر بازاریابی دیجیتالی مجموعه اونیکست، فروش جواهر و طلا (Onixset.com)؛ ۱۳۹۷.
- مدیر مسئول سایت آقای بازرگان، ارائه آخرین اخبار و اطلاعات بازرگانی ایران و جهان؛ ۱۳۹۶.
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار شرکت خشکبار اعتماد، ۱۳۹۴-۱۳۹۶.
- مدیر بازاریابی و فروش شرکت راهکارهای آمایش داده هوشمند، فروشگاه ساز اینترنتی، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی و آموزش شرکت بینا اندیشه صبا، فعال در حوزه صنعت، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی و تبلیغات کمپانی روهامی، فعال در زمینه تامین نهاده های کشاورزی، ۱۳۹۶.
- مدیر بازاریابی و تبلیغات شرکت آرتین، فعال در زمینه صادرات و واردات، ۱۳۹۶.

- مشاور بازاریابی دیجیتالی شرکت آرون صدرا، فعال در زمینه صادرات و واردات، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی دیجیتالی شرکت ایلو، تولید کننده روغن کنجد، ۱۳۹۶.
- مشاور تبلیغاتی شرکت تبلیغاتی هم رنگ اختر، فعال در زمینه تبلیغات چاپی، ۱۳۹۶.
- مشاور تبلیغاتی شرکت کیمیا تصویر گستر، فعال در زمینه تبلیغات رادیویی و تلویزیونی، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی دیجیتالی شرکت مهندسین مشاور نگراندیش، نفت و گاز، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی دیجیتالی و فروش سازمانی مجموعه 360trip، فعال در امور گردشگری، ۱۳۹۶.
- مشاور کارآفرینی موسسه خیریه کوثر، فعال در تیمچه اصلی بازار تهران، ۱۳۹۶.
- دبیر اجرایی انجمن مدیریت کلاس جهانی، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی و فروش شرکت هوپو؛ تولید کننده و صادر کننده زعفران؛ ۱۳۹۵.
- مدیر بازاریابی و فروش شرکت بین المللی تدارکات خاورمیانه؛ ۱۳۹۵.
- مشاور بازاریابی و فروش شرکت پرشیا خاویار؛ تولید کننده و صادر کننده خاویار و فراورده های لوکس آبیان؛ ۱۳۹۵.
- فعالیت در زمینه عمده فروشی محصولات جاروبرقی و ساعت مچی، ساختمان آلومینوم تهران، ۱۳۷۸.
- فعالیت در صنف بلور فروشان تهران در زمینه های واردات، بانک داری و عمده فروشی، بازار تهران، ۱۳۸۵-۱۳۸۳.
- همکاری با جهاد علوم پزشکی دانشگاه تهران در زمینه ساخت و تجهیز مراکز درمانی جهاد دانشگاهی، ۱۳۸۷-۱۳۸۵.

#### تحصیلات

- دکتری مدیریت بازرگانی، گرایش بازاریابی
- کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، گرایش بازرگانی بین الملل
- کارشناسی مدیریت بازرگانی
- کارشناسی کارگردانی تلویزیونی
- دیپلم ریاضی و فیزیک

#### کتاب های چاپ شده

- تألیف کتاب "چگونه یک ویزیتور و بازاریاب حرفه ای شویم؟"، نشر طلایی، ۱۳۹۴.
- تألیف کتاب "برند سازی به شیوه فولکلوریک"، نشر طلایی، ۱۳۹۵.
- تألیف کتاب "زبان بدن در بازاریابی و فروش"، نشر طلایی، ۱۳۹۵.
- تألیف کتاب "تکنیک های کارآفرینی"، نشر طلایی، ۱۳۹۶.
- تألیف کتاب "فروش و چیدمان فروشگاه"، نشر طلایی، ۱۳۹۶.
- تألیف کتاب "بازاریابی محتوا (Content Marketing)"، نشر طلایی، در دست چاپ.
- تألیف کتاب "بازاریابی شبکه های اجتماعی (Social Marketing)"، نشر طلایی، در دست چاپ.

#### سوابق تدریس از سال ۱۳۹۴ تا کنون

- دانشگاه پیام نور، تهران و کرج
- دانشگاه علمی کاربردی نگین البرز آسارا(کرج)
- دانشگاه علمی کاربردی فرهنگ و هنر واحد ۲۴(تهران)
- دانشگاه علمی کاربردی علوم و فنون علامه طبهرسی(تهران)

- دانشگاه علمی کاربردی مهرکام پارس (تهران)
- دانشگاه علمی کاربردی شرکت شیر پاستوریزه پگاه (تهران)
- دانشگاه علمی کاربردی خانه کارگر (تهران)

### مدرس کارگاه های مختلف بازاریابی و فروش

- کارگاه بازاریابی و فروش شرکت های تولید کننده میوه های خشک؛ تهران؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی و فروش شرکت های تولید کننده توت فرنگی؛ تهران؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی و فروش شرکت های تولید کننده زعفران؛ تهران؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی بین الملل اتاق بازرگانی استان ایلام؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی شهری برای تمام شهرداری های استان ایلام (۲۶ شهرداری کل استان)؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی بین الملل برای تجار عراقی و کویتی در تهران؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی بین الملل، اتاق بازرگانی تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه تدوین برنامه جامع بازاریابی، دانشگاه آمریکایی گیرنه، قبرس، ۲۰۱۷.
- کارگاه های پروپوزال، پایان نامه و مقاله نویسی ویژه دانشجویان ارشد دانشگاه پیام نور، ۱۳۹۴.
- کارگاه آنلاین مقاله نویسی ویژه دانشجویان ارشد، ۱۳۹۴.
- راه اندازی کانال تلگرام محقق یار جهت آموزش تکنیک های پایان نامه و مقاله نویسی، ۱۳۹۴ تا کنون.
- کارگاه اصول و فنون مذاکره در تجارت بین الملل، شرکت مهندسی آماد بهینه ساز، تهران، ۱۳۹۴.
- کارگاه روش تدریس، مختص مربیان دوره اول تا ششم ابتدایی در مدارس غیر انتفاعی مهریزدان، کرج، ۱۳۹۴.
- کارگاه فنون فروش، مختص کارکنان فروش و بازاریابی شرکت های خیام الکتریک و خیام کابل خراسان، نیشابور، ۱۳۹۵.
- کارگاه بازاریابی دیجیتال، شرکت راهکارهای آماده، تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه تدوین استراتژی بازاریابی، ویژه هیئت رئیسه شرکت روغن موتور پردیس، تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه اصول بازاریابی و فروش مختص کارکنان فروش شرکت بازرگانی کریمی، کرمان، ۱۳۹۶.
- کارگاه بازاریابی دیجیتال، بازرگانی رئیسی، اهواز، ۱۳۹۶.
- کارگاه تکنیک های نوین در بازاریابی و فروش، شرکت شهرک های صنعتی تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه نترس کارآفرین شو، دانشگاه علامه طبهرسی، تهران، ۱۳۹۶.
- مجموعه کارگاه های تکنیک های نوین در بازاریابی و فروش، شهرداری منطقه ۲ تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه اصول بازاریابی و فروش بین الملل، مرکز آموزش مدیریت صنعتی ایران، تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه اصول بازاریابی و فروش، بصورت کلیپ های آموزشی در سایت میدون و آپارات، ۱۳۹۶.

### مدرس دروس دانشگاهی

- گرایش بازاریابی: تحقیقات بازاریابی، بازاریابی اینترنتی، اصول بازاریابی، بازاریابی بین الملل، مشتری مداری، بازاریابی الکترونیکی، رفتارشناسی بازاریابی، مدیریت بازاریابی، برنامه ریزی بازاریابی (Marketing Plan)، برند سازی
- گرایش کسب و کار: فنون فروش، خرید و فروش الکترونیکی، طراحی و چیدمان فروشگاه، برنامه ریزی و طراحی کسب و کار، کارآفرینی، تیزر تبلیغاتی، تبلیغات اینترنتی، فرهنگ و تبلیغات
- گرایش مدیریت بازرگانی: حقوق بازرگانی، مبانی مدیریت بازرگانی، بازرگانی بین الملل، روش تحقیق، سمینار در مسائل بازرگانی

1. Identification and prioritization of AIDA promotion model tools by use of fuzzy AHP approach, to be appeared in International Journal of Operational Research, 2015.
2. A hybrid MCDM model to identify and prioritize the factors affecting on shopping behavior of foreign tourists, to be appeared in International Journal of Services and Operations Management, 2015.
3. A hybrid MCDM model to identify and prioritize of promotional mix tools in plastic industry, to be appeared in International Journal of Multicriteria Decision Making, 2015.
4. A hybrid multi-criteria decision making techniques to improve the quality of hotel industry services in Mashhad City, submitted to International Journal of Quality & Reliability Management, 2015.
5. Application of Fuzzy ANP method to select the best supplier in the supply chain, to be appeared in International Journal of Operational Research, 2015.

مقالات علمی پژوهشی و کنفرانس های فارسی

۱. شناسایی و اولویت بندی ابزارهای آمیخته ترفیع صنعت پلاستیک با استفاده ترکیب فنون تصمیم گیری چند شاخصه (MADM)، مجله علمی و پژوهشی مدیریت صنعتی، ۱۳۹۴.
۲. شناسایی و اولویت بندی ابزارهای مدل ترفیع AIDA با استفاده از رویکرد AHP فازی؛ مجله علمی و پژوهشی تحقیق در عملیات، ۱۳۹۴.
۳. ارائه یک مدل ترکیبی تصمیم گیری چند معیاره برای انتخاب تأمین کنندگان تجهیزات محصولات تولیدی شرکت سایپا، مجله علمی و پژوهشی مطالعات کمی در مدیریت، ۱۳۹۴.

کنفرانس ها

6. An study of the role of urban management in increasing of attracting tourists and developing tourism industry in Mashhad, The First International conference on Management, Economics, Accounting and Education, 2015.
7. The hybrid of multi-criteria decision-making techniques to identify and prioritize factors affecting the buying behavior of domestic tourists in Isfahan, The First International Conference on Management, Economics, Accounting and Education, 2015.
8. Identify and prioritize target markets for export of dates using the approach Taxonomy, Conference Tools & Techniques Management, Tehran University, 2015.
9. Defining appropriate promotion mix for the improvement in sales ceramic tile manufacturing industry to achieve world class. Conference Tools & Techniques Management, Tehran University, 2015.
10. Identification and prioritization of the factors affecting purchase decision making on mobile phone industry products using Fuzzy TOPSIS approach, the International conference in new research of Management, Accounting and Economy, 2015.
11. Review the role of fashion in the clothing industry and consumers affected by it, International Conference on management and economic cohesion in urban development, 2016.
12. A Multi Criteria Decision Making (MCDM) Model for Selecting Saipa Product Equipment Supplie, 3rd International Conference on Management and Economics, 2016